

COLD READING



SINTÉTICO

o Grande Bronzini

INTRODUÇÃO:

Leituras psíquicas e adivinhações são uma arte — uma antiga combinação de atuação e manipulação psicológica.

Algumas considerações sobre a encenação para melhor leitura:

Prepare o cenário para uma experiência íntima e confortável. Estabeleça sua autoridade psíquica com adereços importantes, como gráficos ou prateleiras cheias de livros de referência.

Disponha cadeiras confortáveis com uma pequena mesa entre vocês. Uma toalha de mesa de renda, algumas velas, um tapete macio com iluminação suave e incenso darão à sua leitura um toque "espiritual". Seus clientes devem se sentir no centro de um ritual importante.

Projete uma personalidade amigável. Coloque seu cliente em um clima receptivo e cooperativo, explicando que a leitura é um trabalho em equipe.

Use uma voz suave, uma postura calma e uma linguagem corporal não confrontacional: um sorriso agradável, contato visual constante, com a cabeça inclinada para o lado enquanto ouve. Olhe para o interlocutor com as pernas juntas (não cruzadas) e os braços estendidos. Chame-se de "Vidente Intuitivo". Explique que todos têm esse dom, mas que você aprimorou o seu com a prática. Para racionalizar os erros que você cometerá em breve, seja rápido e ressalte que médiuns não conseguem prever o futuro perfeitamente.

O primeiro passo é observar atentamente o indivíduo: seu estilo de vestimenta, seus adornos, sua autoconfiança, a qualidade de suas roupas, sua maneira de falar e seu vocabulário. Alguns "médiuns" conseguem até prever o tipo de trabalho que realizam observando suas mãos.

Há sete coisas sobre as quais as pessoas mais querem falar: amor, saúde, riqueza, família, sucesso, alegria, liberdade.

Atenha-se a esses temas, fazendo muitas perguntas e afirmações sobre cada categoria. Isso também ajudará você a se lembrar de onde está na leitura.

Comece com uma leitura "geral" que ofereça algo para todos:

- Você pode ser uma pessoa muito atenciosa, disposta a se doar aos outros, mas há momentos, para ser sincero, em que pode ser egoísta. Eu diria que, em geral, você pode ser bem quieto, um cara modesto, mas quando as circunstâncias são propícias, você pode ser a alma da festa, se o clima exigir.

- Às vezes, ele é honesto demais sobre seus sentimentos e revela demais sobre si mesmo. Ele é bom em refletir sobre as coisas e gosta de ver as evidências antes de mudar de ideia sobre qualquer coisa. Quando se encontra em uma situação nova, é muito cauteloso até descobrir o que está acontecendo e, então, começa a agir com confiança.

- O que vejo aqui é que você geralmente é uma daquelas pessoas em quem se pode confiar. Você não é um santo, não é perfeito, mas digamos que, quando realmente importa, você é alguém que entende a importância de ser confiável. Você sabe ser um bom amigo.

Você é capaz de se disciplinar para parecer que tem controle sobre os outros, mas, na realidade, às vezes se sente um pouco inseguro. Você gostaria de ser um pouco mais popular e mais confortável em seus relacionamentos interpessoais do que é agora.

- Você é sábio sobre os costumes do mundo, uma sabedoria que você adquiriu por meio de experiências difíceis e não de livros.

OUTRAS DECLARAÇÕES QUE PODEM SER USADAS:

"Sinto que às vezes você fica um pouco inseguro, principalmente perto de pessoas que não conhece bem."

"Há uma caixa de fotos antigas e desorganizadas na casa dele."

"Quando você era criança, sofreu um acidente relacionado à água."

"Ele está tendo algum problema com um amigo ou parente."

"Quando ele era criança, seu pai certa vez lhe trouxe um presente que ele gostou muito..."

Após as declarações gerais, você pode se aprofundar em detalhes específicos que se aplicam à maioria das pessoas, referindo-se a coisas como:

- Joias de um parente falecido
- Medicamentos antigos ou suprimentos médicos fora de prazo
- Brinquedos, livros, memórias de infância
- Uma caixa de fotografias antigas, a maioria não em álbuns
- Relógio de parede ou de pulso que não funciona mais
- Dispositivo eletrônico que não funciona mais
- Observe que a data de validade está vencida na geladeira ou perto do telefone
- Livros sobre um hobby que você não tem mais
- Chaves que não sabem onde estão
- Gaveta travada ou que não desliza corretamente

E peculiaridades sobre a pessoa:

- Acidente infantil relacionado à água
- Número 2 no seu endereço residencial
- Cicatrizes ou marcas no joelho
- Ele tinha cabelo comprido quando criança, depois o cortou curto.
- Roupas que nunca foram usadas.
- Fotos de entes queridos na sua bolsa
- Um brinco que não tem o seu par.

Obtenha informações do seu cliente disfarçando perguntas como declarações.

Técnica do Arco-Íris

A técnica do arco-íris é uma declaração elaborada que atribui simultaneamente um traço de personalidade específico a alguém, bem como o oposto desse traço. Com essa frase, um leitor frio pode cobrir todas as possibilidades e parecer ter feito uma dedução precisa na mente do sujeito, mesmo que uma frase do truque do arco-íris seja vaga e contraditória. É uma técnica muito comum em leituras de tarô e mediunidade, especialmente porque traços de personalidade não são quantificáveis e também porque quase todo mundo já experimentou ambos os lados de uma emoção específica em algum momento da vida.

Declarações deste tipo podem ser:

"Na maior parte do tempo você é positivo e alegre, mas há algum tempo você estava extremamente angustiado."

"Você é uma pessoa muito gentil e atenciosa, mas quando sente que sua confiança foi traída, sente uma raiva incontrolável."

"Eu poderia dizer que você parece quieto e até tímido, mas quando você se abre, pode ser o centro das atenções."

"Você é uma pessoa absolutamente fiel quando ama seu parceiro intensamente."

Um leitor frio pode escolher entre uma variedade de traços de personalidade, pensar no oposto deles e então juntar os dois em uma frase, vagamente ligada por fatores como humor, tempo ou potencial.

Bajulação

Encante seus clientes. Diga a eles o que eles querem ouvir.

Qualquer texto positivo, descrevendo as virtudes de uma pessoa, será sempre mais aceito e autoconfirmado do que qualquer crítica negativa.

Você é uma pessoa muito talentosa, com capacidade de inovação e espírito criativo. Destaca-se pelo otimismo, pela capacidade de comunicação e pela força. Vocês são ótimos trabalhadores.

Você tem um ótimo senso prático e um talento especial para tudo que é detalhado, minucioso e rotineiro. Você se adapta com muita facilidade a diferentes situações, lugares e pessoas.

Você, por outro lado, tem um grande senso de harmonia, arte e beleza. É caracterizado por sua sociabilidade, carisma e magnetismo pessoal. As pessoas notam seu espírito de luta e sua natureza visionária.

"Seu romance vai dar certo, seus problemas financeiros serão resolvidos, você é trabalhador, justo, independente e inteligente."

Leitores sofisticados não apenas ignoram essas afirmações lisonjeiras, como as entrelaçam em uma apresentação elaborada que disfarça sua natureza manipuladora. Clientes que ouvem afirmações generalizadas que poderiam se aplicar a quase qualquer pessoa as aplicam a algo muito específico em suas próprias vidas e percebem a leitura como surpreendentemente precisa. E se o romance não der certo no final? Lembre-se de que as pessoas tendem a se lembrar dos sucessos e esquecer dos fracassos, especialmente quando lidam com uma grande quantidade de informações.

Apele à autoridade da sabedoria antiga e dos segredos misteriosos temperando sua leitura com jargões esotéricos.

O uso de termos arcanos torna a apresentação do leitor logicamente impossível de acompanhar e reforça a ideia de que o leitor é uma figura de autoridade com conhecimento secreto. Apelar à sabedoria ancestral também promove um senso de ritual que incentiva a cooperação e desencoraja qualquer dúvida ou protesto.

Um exemplo, usando cartas de Tarô; "Curiosamente, vejo que temos o 5 de Espadas, uma carta importante dentro dos arcanos menores. O interessante é que na mesma conjunção da tiragem já temos "O Eremita", originalmente uma das cartas da tríade inferior, tradicionalmente associada a desafios e lutas em questões do coração, mas agora geralmente considerada indicativa não apenas de solidão... mas também da realização de objetivos pessoais... É como se as cartas estivessem sugerindo que seus objetivos pessoais têm a ver, neste momento, com amor. Não sei se isso faz sentido para você..."

Não tenha vergonha de usar um pouco de conhecimento científico de psicologia ou sociologia para deduzir as preocupações do seu cliente.

Prepare suas desculpas. Transforme cada resultado a seu favor.

Admita desde já que você não está 100% certo.

Se o consultor apontar que o leitor está enganado sobre uma afirmação específica, o leitor pode dizer que foi algo que aconteceu no passado distante e, sub-repticiamente, insinuar que o consultor é o culpado por não se lembrar. Ou pode sugerir que é algo que acontecerá no futuro.

EXEMPLO DE LEITURA:

Às vezes, você é extrovertido, afável e sociável, enquanto outras vezes é introvertido, cauteloso e reservado. Você descobriu que não é sensato se revelar com muita honestidade aos outros. Você prefere um pouco de mudança e variedade e se sente insatisfeito por estar cercado de restrições e limitações. Disciplinado e controlado por fora, você tende a ser apreensivo e inseguro por dentro. Embora sua personalidade tenha suas fraquezas, você geralmente consegue compensá-las.

Você tem muitas habilidades inexploradas que ainda não transformou em vantagens. Você tende a ser autocrítico. Você tem uma forte necessidade de ser querido e admirado.

CONCLUSÃO:

NUNCA DÊ OPINIÕES SOBRE ASSUNTOS JURÍDICOS OU DE SAÚDE. ELAS DEVEM SER ABORDADAS POR PROFISSIONAIS ESPECIALISTAS NESTES TEMAS.

USE O BOM SENSO, O MENOS COMUM DOS SENTIDOS.

SUCESSO....

O GRANDE BRONZINI